



Impulsa tu negocio a través del Programa **ACTIVA CRECIMIENTO**

activa@zinkgular.es

info@escuelambs.es



**Activa
Crecimiento**



**INDUSTRIA
CONECTADA
4.0**



¿Qué es Activa Crecimiento?

Es una iniciativa...

- impulsada desde la **Secretaría General de Industria y de la PYME (SGIPYME)**, del **Ministerio de Industria, Comercio y Turismo**,
- financiada por la Unión Europea a través de los **Fondos Next Generation EU**,
- gestionada a través de la **Fundación EOI**, organismo adscrito al MICyT.

Es un **programa de ayudas** dirigido a empresas que tengan la condición de PYME, con capacidad de crecimiento empresarial, de cualquier sector.

Su objetivo es apoyar el crecimiento de un total de 2.600 empresas como la tuya, ofreciéndooos servicios de consultoría.

¿En qué consiste la **ayuda**?



El programa pone consultoras especializadas a vuestra disposición, para que tengáis acceso a sus servicios de alto valor añadido, en forma de asesoramiento especializado y personalizado.



Asesoramiento de un mínimo de 50 horas por parte de consultores expertos en todas las áreas críticas para el crecimiento de vuestra empresa.



El servicio, valorado en 6.150€, está **subvencionado al 100%** a través de los fondos **Next Generation EU**, por lo que ese servicio de asesoramiento no supone coste alguno para tu empresa.



Te traemos buenas noticias...

Desde ZINKGULAR & MBS queremos darte la oportunidad de ser una de las 2.600 PYMEs que se beneficiarán de este plan de crecimiento.

Hemos sido seleccionados por la Fundación EOI como **entidad colaboradora del Programa Activa Crecimiento**, y estamos en disposición de ofrecerte, sin coste alguno, nuestra experiencia y solvencia en forma de asesoramiento.

Te proponemos contar con un asesoramiento profesional y experto, a la vez que cercano y aterrizado a la realidad de tu empresa.





Te detallamos el plan

1

Solicitud de la ayuda

Te acompañamos desde el principio del camino, incluyendo la preparación de la solicitud de la ayuda, en la que simplemente tendrás que acreditar una serie de requisitos. Nosotros nos ocupamos. Tú despreocúpate.

2

Diagnóstico y análisis interno

Nuestro equipo de expertos realizará un minucioso diagnóstico para identificar vuestras mayores oportunidades de mejora. Analizaremos cada aspecto del negocio, desde sus procesos internos hasta su estructura, con el objetivo de potenciar vuestras fortalezas y superar cualquier obstáculo en el camino hacia el éxito.

3

Elaboración de un Plan de Crecimiento

Trabajaremos codo a codo con vuestro equipo para desarrollar un Plan de Crecimiento personalizado y enfocado en alcanzar vuestras metas. Os mostraremos las oportunidades más prometedoras, y estableceremos prioridades para garantizar un crecimiento sostenible y rentable.

4

Talleres formativos

Os ofreceremos talleres prácticos que os ayuden a definir el proceso de implantación de las acciones de mejora, en los cuales encontrarás recomendaciones para acometer el proceso de crecimiento, posibles proveedores, fuentes de financiación, etc.

Áreas de mejora

Con la elaboración del Plan de Crecimiento, os propondremos acciones de mejora concretas en alguna de las siguientes áreas



¿Sabes que lo digital no es solo cosa de las startups o de las grandes tecnológicas de Silicon Valley?, ¿Te has preguntado alguna vez si vuestro negocio podría llegar a un público más amplio y global a través de canales digitales?, ¿Sabes que muchas empresas, de diferentes sectores y tamaños, se benefician ya de una mayor eficiencia operativa gracias a la automatización de tareas y mejora de procesos que les proporciona la tecnología?

En Zinkgular & MBS somos conscientes de que la transformación digital puede parecer un desafío inabordable, y sabemos muy bien que requiere un gran esfuerzo a todos los niveles. Pero es un esfuerzo que merece la pena, y nosotros podemos ayudaros a identificar oportunidades digitales, y a seleccionar y evaluar soluciones digitales adaptadas a vuestra realidad.

¿Cumplís con todas las obligaciones laborales que nos afectan a las PYMEs en materia de contratación, de igualdad, de teletrabajo, de registro salarial?, ¿resulta vuestra compañía atractiva a la hora de captar talento?, es más... ¿medís el desempeño de vuestro equipo?, ¿Vuestro modelo de compensación y beneficios es competitivo y motivador?

En Zinkgular & MBS te ayudaremos a alinear los aspectos organizativos y de gestión y desarrollo del talento con vuestra estrategia empresarial, lo que sin duda contribuirá al aumento de vuestra competitividad y al crecimiento de vuestro negocio.



Áreas de mejora

Con la elaboración del Plan de Crecimiento, os propondremos acciones de mejora concretas en alguna de las siguientes áreas



¿Te preocupa vuestra capacidad de acceso a financiación ajena?, ¿Te gustaría saber hacer presupuestos, proyecciones de tesorería o análisis de escenarios financieros para afrontar con garantías los retos futuros?, ¿Necesitas conocer la rentabilidad de cada proyecto, cliente, o línea de producto? ¿Te ahogan las tensiones de liquidez y te gustaría mejorar vuestros flujos de efectivo?

En Zinkgular & MBS te ayudamos a integrar la perspectiva financiera en tu estrategia empresarial, contribuyendo así a mejorar vuestras oportunidades de crecimiento y al mismo tiempo mantener la salud financiera de vuestra compañía en el largo plazo.

¿Cuenta tu empresa con una propuesta de valor clara y diferenciada, con una marca atractiva que llegue a vuestro público objetivo?, ¿Cómo anda vuestra estrategia de marketing digital?, ¿vuestra web no está optimizada para los motores de búsqueda, o que no contáis con una estrategia de contenidos para redes sociales?, ¿Sois capaces de medir el rendimiento de vuestras campañas a través de email o a través de las redes sociales?

En Zinkgular & MBS te podemos ayudar a rentabilizar tus esfuerzos en marketing para a destacar en un mercado competitivo e impactar a tu público objetivo, y a optimizar tu estrategia comercial para alcanzar tus objetivos de venta y prosperar incluso en un entorno empresarial tan desafiante como el actual.



Áreas de mejora

Con la elaboración del Plan de Crecimiento, os propondremos acciones de mejora concretas en alguna de las siguientes áreas



Tecnologías emergentes, clientes cada vez más exigentes, competencia voraz, nuevas tendencias sociales, cambios normativos... ¿Sientes que es difícil mantenerte al día y que no llegas a todo?, ¿Has oído o leído acerca de la Inteligencia Artificial, del Big Data, de las metodologías ágiles, del Design Thinking, o de los OKRs, y te gustaría aplicarlas en vuestra empresa, pero no sabéis ni por dónde empezar?

En Zinkgular & MBS te guiaremos a ver la realidad de una manera desacostumbrada que te permita sacarle más partido a tu negocio, ayudándoos a adoptar metodologías y herramientas que os ayuden a impulsar la innovación y convertirla en ventaja competitiva.

¿Qué te parecería si te digo que aplicando herramientas y metodologías contrastadas podríais fácilmente simplificar flujos de trabajo, reducir tiempos de entrega y mejorar la satisfacción del cliente?, ¿Te has planteado implementar o mejorar vuestros procesos de calidad a través de la ISO 9001?, etc.

Desde Zinkgular & MBS te proponemos elaborar conjuntamente un plan de acción que os ayude a optimizar todos los aspectos de vuestras operaciones, y así conseguir ahorros de costes, una mejor satisfacción del cliente y una mayor productividad.



Somos Zinkgular



Puede que aún no nos conozcas, pero llevamos **20 años transformando organizaciones y ayudándoles a crecer** a través de nuestros servicios profesionales y soluciones de consultoría.

Uno de nuestros servicios estrella es el acompañamiento, a través del cual **ofrecemos a equipos directivos apoyo en momentos clave**, ya sea para afrontar el rediseño de la cultura organizativa, redefinir el modelo organizativo, gestionar el crecimiento de la compañía, etc.

Os acompañamos durante todo el proceso, asegurando que obtengáis **resultados de gran impacto** y que os acerquen cada vez más al cumplimiento de vuestras metas.

*Te ofrecemos **soluciones de PYME a PYME**, con recomendaciones, herramientas y metodologías que podrás poner en práctica desde el primer día para desplegar todo vuestro potencial de crecimiento.*

*Con nuestra **experiencia y compromiso**, estamos listos para ayudarte a alcanzar tus metas y superar los desafíos en tu camino hacia el éxito.*

Somos MBS



En MBS (Management Business School) desarrollamos iniciativas de formación y encuentros de aprendizaje en el ámbito del Management, la Gastronomía y la empresa familiar.

Fomentamos el desarrollo profesional y crecimiento personal de quienes participen en nuestras iniciativas educativas, empresariales y sociales.

Nuestra contribución se traduce en la evidencia de mejora de cada persona, tanto en conocimientos técnicos, como en competencias profesionales clave (power skills). Y al mismo tiempo, en la transformación de las personas, sensibilizándolas en los valores que entendemos marcarán de manera positiva todo su ciclo e impacto profesional.

Basamos nuestra aportación desde el concepto Comunidad de Aprendizaje. Un enriquecimiento mutuo y continuo, adaptado a las exigencias de cada tiempo y cada realidad, con el fin de contribuir al desarrollo de una sociedad global más próspera, responsable e innovadora.

Nuestros asesores expertos



Miguel Ordóñez
Director de proyecto
Experto en Digitalización

Perfil profesional

Apasionado de la Tecnología aplicada a los negocios, ha estado realizando consultoría interna en Telefónica como miembro del Gabinete de Presidencia durante más de 15 años, para pasar después a desarrollar su carrera en el ámbito de las startups tecnológicas, y actualmente a dedicarse al desarrollo de negocio y a la consultoría tecnológica en Zinkgular. Antes de su etapa en multinacionales inició su desarrollo profesional en varias pymes de diversos sectores, tanto en las áreas técnicas como comerciales.

Perfil académico

Ingeniero de Organización Industrial, Ingeniero Técnico Industrial y cuenta con varios posgrados en negocios (ExMBA por el IE) y en tecnología (Máster en IA + Deep Learning).



Sergio Sánchez - Quiñones
Consultor Senior
Experto en Finanzas

Perfil profesional

Con una amplísima trayectoria en puestos directivos enfocados en áreas financieras en España y México. Ha ocupado roles de máxima responsabilidad, incluyendo Director General y Director Económico Financiero. Actualmente, es Director de Ficoem Formación y sigue colaborando con diversas entidades. Además, ha trabajado como Alto Directivo y Consultor en varios países de Europa, América, África y Asia, en diferentes sectores, como proyectos llave en mano, construcción, financiero, alimentación, ingeniería de sistemas, comercio, turismo y nuevas tecnologías, siempre con un enfoque en los aspectos financieros de estos proyectos.

Perfil académico

Licenciado en Ciencias Económicas y Empresariales, cuenta con formación de postgrado en Comercio Exterior, Relaciones Públicas y Finanzas Internacionales.



Alicia Ortega
Consultora Senior
Experta en Recursos Humanos

Perfil profesional

Experta en RRHH con gran compromiso por la comprensión del comportamiento humano y cómo las soft skills pueden mejorar el rendimiento de las personas en las organizaciones, creando equipos altamente eficientes. Ha tenido una destacada carrera profesional en empresas como Bankia, donde estuvo involucrada en el proceso de transformación desde Caja Madrid, durante más de 22 años. También trabajó como consultora de recursos humanos en varias empresas de Brasil durante unos años, y a su vuelta a España desarrolla su labor como consultora senior en Zinkgular, enfocándose en la transformación de las organizaciones a través del desarrollo de las personas.

Perfil académico

Grado en Psicología por la UNED, Diplomada en Marketing, y Practitioner en Programación.

Nuestros asesores expertos



Javier Rivero
Consultor Senior
Experto en Innovación

Perfil profesional

Además de haber participado como consultor y mentor en programas de la EOI y otros organismos similares con foco siempre en la innovación y la transformación de las organizaciones, Javier ha sido director y mentor en programas de Emprendimiento y Consolidación de Empresas, profesor de innovación y director de proyectos en escuelas de negocio como el IE o ESIC, y es en la actualidad responsable del área de Innovación en Zinkgular. Coach ejecutivo, autor del libro “Metodología Ágil de Emprendimiento para la creación de empresas innovadoras”.

Perfil académico

Licenciado en Derecho por la Universidad de Castilla-La Mancha. Postgrado en Marketing Management por ESADE, Programa de Desarrollo Directivo en IESE, y Programa de Coaching Ejecutivo en la Escuela de Organización Industrial (EOI).



María Pelegrín
Consultora Senior
Experta en Operaciones

Perfil profesional

Perfil profesional | Su doble nacionalidad le ha permitido desarrollar su actividad de consultoría y Dirección de Proyectos en Operaciones y Desarrollo en multitud de empresas y organismos (Comisión Europea, Altair Asesores, ACE International Consultants, AECOM, Banco Interamericano de Desarrollo, OXFAM...) por toda Europa y Latinoamérica, hasta que hace unos años decidió fundar su propia empresa para asesorar a Pymes de todos los sectores en el área de Operaciones, entre otras.

Perfil académico

Licenciada en Ciencias Políticas, está certificada en Lean Management, Gestión por Procesos e implantación de Sistemas de Indicadores de desempeño, en Sistemas de Gestión de la Calidad ISO 9001 y ha cursado un Máster en Cooperación Internacional y Desarrollo Internacional.



Adrián Murcia
Consultor Senior
Experto en Marketing & Comercialización

Perfil profesional

Con una trayectoria profesional centrada en el desarrollo de negocios, el marketing, la gestión comercial, la relación con el cliente y el liderazgo de equipos de venta, ha liderado proyectos de creación y desarrollo de nuevas líneas de negocio para grandes corporaciones en su expansión y crecimiento. Con 15 años de experiencia en consultoría y como formador, ha dirigido proyectos de para el desarrollo del talento en diversas organizaciones. Además, es un experto en ventas y comunicación, y escribe regularmente para la revista Relación Cliente Magazine.

Perfil académico

Licenciado en Comunicación, Especialista en Coaching, Inteligencia Emocional y Programación Neurolingüística, Certificado en Comportamiento Conductual, Formador Certificado en Dinámicas de Alto Impacto y ha cursado estudios de Gamificación.

Confían en nosotros

Muchas empresas, de todos los tamaños y de gran variedad de sectores, ya lo hacen



endesa



alsa

empark

NOKIA
Connecting People

ferrovial
construcción



Applus⁺

Babel

OPTICALIA[®]

Canal
de Isabel II



BancaMarch

babcock[™]



RHG **RADISSON**
HOTEL GROUP

caser
seguros

Caetano Retail
España

auren

**BRITISH
COUNCIL**


Cruz Roja Española

Tunstall

VF CORPORATION

 Mutua Universal

LEROYMERLIN

Me interesa... ¿Qué hago?

Deberás solicitar la ayuda a través del portal habilitado por la EOI.

Nosotros te ayudamos con los trámites.

Para acceder a la tramitación e inicio de solicitud es indispensable contar con un certificado digital.

Si se realiza con certificado digital de persona física y no con certificado digital de la entidad (persona jurídica), será necesario que se aporten los documentos que acrediten la representación.

El formulario de solicitud deberá cumplimentarse con todos los datos solicitados y acompañados de los documentos requeridos que se indicarán en la propia convocatoria.

Las ayudas se concederán en régimen de concurrencia no competitiva, es decir, se atenderá en orden de llegada de las solicitudes, siempre y cuando se cumplan los requisitos y condiciones exigidas en la convocatoria.

La concesión queda condicionada a la existencia de crédito adecuado y suficiente en el momento de resolución de concesión.

**Si eres emprendedor
o desempeñas un puesto de
responsabilidad en una PYME,
el Programa Activa Crecimiento
te interesa.**

**Aprovecha esta oportunidad.
No hay tiempo que perder.**

Requisitos

Para solicitar la ayuda solo tendrás que cumplir con los siguientes requisitos:

01

Cumplir con la condición de PYME.

02

Hallarte al corriente en el cumplimiento de las obligaciones tributarias.

03

Hallarte al corriente en el cumplimiento de las obligaciones con la Seguridad Social.

04

Hallarte inscrito en el Censo de empresarios.

05

Disponer de domicilio fiscal y principal centro operativo en España.

06

Disponer de Certificado Digital

¿Qué empresas se consideran PYME?

“La categoría de microempresas, pequeñas y medianas empresas (pymes) está constituida por las empresas que ocupan a menos de 250 personas y cuyo volumen de negocios anual no excede de 50 millones EUR o cuyo balance general anual no excede de 43 millones EUR.” (art. 2 del anexo de la Recomendación 2003/361/CE).

¡Hablemos!

Contáctanos y descubre cómo Zinkgular & MBS marcan la diferencia en el futuro de tu negocio.

 +34 918 257 218

 activa@zinkgular.es

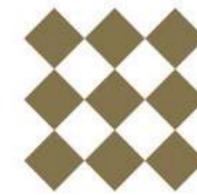
 +34 650404815

 info@escuelambs.es





zingular



MBS

Management
Business
School